

«РЕТИНОИДЫ»:



ОПЫТ, ИННОВАЦИИ, ПРАКТИКА

В марте 2016 года отечественному фармацевтическому научно-производственному предприятию «Ретиноиды» исполнилось 25 лет. В 1991 году на базе Центрального кожно-венерологического института было зарегистрировано малое предприятие «Ретиноиды» с производственным, научным и клиническим отделами, которое явилось предшественником современной фармацевтической компании, где сегодня трудятся 120 высококвалифицированных специалистов и производятся миллионы упаковок лекарственных препаратов.

«Ретиноиды» — бесспорный лидер в производстве лекарственных препаратов и фармацевтических субстанций высокого качества в сегменте дерматологии.

За создание семи дерматотропных препаратов в 2002 году ЗАО «Ретиноиды» было награждено высшей профессиональной наградой в области фармации «ПЛАТИНОВОЙ УНЦИЕЙ—2002» в номинации «Лучший Российский препарат».

В 2014 году «Ретиноиды» стали победителем конкурса Российского союза промышленников и предпринимателей «Лидеры российского бизнеса: динамика и ответственность—2014» в специальной номинации «За инновационное развитие».

Сегодня во властных структурах, во врачебном сообществе активно обсуждается тема конкурентной среды, импортозамещения в сфере здравоохранения. Мы решили узнать мнение отечественного производителя, что означает импортозамещение для российской фармацевтической компании. Об этом беседа с первым заместителем директора ЗАО «Ретиноиды», канд. фармацевт наук **Константином Владимировичем Ноздриным**.



— Фармацевтический рынок стремительно развивается, открываются новые представительства зарубежных фармацевтических компаний. Как вы, отечественная фарм. компания, чувствуете себя на этом рынке среди зарубежных конкурентов?

— Мы чувствуем себя относительно неплохо. Знаем свое положение на рынке, конкурентное окружение, его слабые и сильные стороны, знаем свои возможности. Хочу сказать, что фармацевтический рынок — это цивилизованный, интеллектуальный рынок. А наша компания вполне самодостаточная, мы соблюдаем этику конкуренции.

Развиваем свое производство. В настоящее время в г. Балашиха, мкр. Керамик достраиваем производственный корпус. Здание практически готово. В ближайшем будущем планируем ввести его в эксплуатацию. Это позволит нам существенно увеличить производственные мощности.

— А какие преференции это даст городу?
— Это более 200 рабочих мест, возможность работать на современном предприятии за достойную заработную плату, отчисления налогов в местный бюджет, благотворительная деятельность.

— Профиль компании — инновационная медицинская деятельность: как удастся сочетать интересы науки и интересы бизнеса?

— Бизнес позволяет инвестировать средства в науку, а научные разработки дают нам уверенность в завтрашнем дне. Это своего рода замкнутая система. Наука не может полноценно

существовать без финансовой поддержки бизнеса. Новые же разработки внедряются в практику, выводятся на рынок оригинальные препараты, совершенствуются имеющиеся.

— Что вы думаете об импортозамещении в фармацевтической отрасли, насколько это актуально именно сейчас?

— Я считаю, что не все можно и нужно импортозамещать. И не всегда целесообразно стремиться к тотальному и скорейшему замещению. Наша фармацевтическая промышленность медленно, но возрождается, сегодня на рынке уже достаточно отечественных производителей готовых лекарственных препаратов, много дженериков. А вот субстанций российских, вспомогательных материалов, упаковки пока не хватает, по сырью мы очень сильно зависим от импорта. Но восстановление полноценного производства субстанций — это непосильная задача для отдельной компании. Такое производство будет рентабельно только при очень широких



Константин Владимирович Ноздрин

рынках сбыта. На мой взгляд, целесообразно, с точки зрения фармацевтической безопасности государства, восстанавливать производство ограниченного перечня субстанций — сырья для производства жизненно важных препаратов. Предприятиям, которые за это возьмутся, нужна государственная поддержка.

— В законодательство вносятся новые поправки, касающиеся фармацевтической промышленности, хочется услышать ваше мнение, как игрока фарм. рынка, о последних нововведениях. Какие инициативы вы бы внесли в эти нормативные акты?

— Мы вносим свои предложения во Всероссийский общественный Совет медицинской промышленности — ассоциацию медицинских производителей, участником которой ЗАО «Ретиноиды» является многие годы. Затем от имени ассоциации обобщенное мнение выносится на обсуждение в законодательные органы власти.

— Требования к разработке, регистрации лекарственных препаратов с каждым годом ужесточаются. Сказывается ли это на цене лекарств. И в какой ценовой категории сегодня находятся ваши препараты?

— Сказывается. На разработку лекарственного препарата в соответствии с требованиями сегодняшнего дня уходит много лет и сотни миллионов рублей. Конечно, эти затраты фирма-производитель стремится вернуть через цену на препарат — это общемировая практика.

Наши препараты находятся в средней ценовой категории — от 150 до 500 р. — это отпускная цена в аптеках. Также в нашем портфеле есть

3 препарата из перечня жизненно важных, на них цена зафиксирована.

— Проблема кожных заболеваний становится с каждым днем все более актуальной, в каких направлениях работает сейчас ваша компания — есть ли новые препараты?

— Да, в настоящее время на разных этапах разработки находится 4 препарата для лечения кожных болезней. Мы выводим на рынок примерно 1 препарат в 3—4 года.

Думаем о запуске в производство косметических продуктов, но это будет отдельная линейка.

— Какие планы вы ставите перед компанией — задачи максимум и задачи минимум?

— Наша главная задача на сегодняшний день — скорейший ввод в эксплуатацию нового производственного корпуса. По показателям производства и прибыли мы ставим амбициозные задачи роста. Кризис — это время реализации возможностей.

— В марте этого года ваша компания отметила 25-летний юбилей. Солидный срок для фармацевтической компании. Каких, на ваш взгляд, основных результатов достигла компания?

— За это время компания заняла достойное место среди производителей фармацевтической отрасли России. «Ретиноиды» объединили науку, производство и клинику в единую цель, позволяющую разрабатывать, производить и реализовывать современные, эффективные и безопасные лекарственные средства.

Прежде всего, нам удалось сформировать собственную номенклатуру конкурентоспособных оригинальных лекарственных препаратов. Кроме того, за эти годы мы создали современное высокотехнологичное фармацевтическое производство, регулярно обновляем оборудование, многое полностью автоматизировано.



Разумеется, главное наше достижение — это команда высококвалифицированных специалистов. У нас работают лучшие! За счет этого мы имеем солидные показатели выручки на одного сотрудника, нам удается динамично приспосабливаться к агрессивной внешней среде, за 25 лет мы ни одного финансового года не закончили без прибыли.

Мы абсолютно «белая» компания, выплачиваем работникам достойную заработную плату, предоставляем социальный пакет, возможность профессионального роста. Поэтому у нас практически нет текучки кадров, люди работают по многу лет.

Занимаясь научными исследованиями, производством мы уделяем большое внимание благотворительности. При поддержке и личном участии директора предприятия, академика Владимира Ивановича Ноздрина на родине русского ученого-гистолога Александра Ивановича Бабухина в Орловской области создали мемориальный комплекс. Возродили могилу ученого, поставили памятник, установили мемориальную доску на стенах сельской школы. Регулярно оказываем поддержку её ученикам.

Стремимся соответствовать духовному принципу нашей компании:
«Человек человеку — радость»
(Серафим Саровский)

Татьяна Бердникова